

PROGEN PÁLYÁZATI AKADÉMIA

HOGYAN LEGYEN CÉGÜNK SIKERES PÁLYÁZÓ A 2021-2027 CIKLUSBAN?

2023. 05. 11.



ELŐADÓI ÜDVÖZLET



TORNAI DÁVID
ÜZLETFEJLESZTÉSI IGAZGATÓ
PROGEN KFT.



PALKÓ GÁBOR
ÜGYVEZETŐ
IGAZGATÓ
NPH PROJEKT KFT.

A PROGEN PÁLYÁZATI AKADÉMIÁRÓL

3 részes webinár- sorozat

2023. április 27. | Webinár 1/3 – sikeresen lezajlott

Hogyan legyen cégünk sikeres pályázó a 2021-2027 ciklusban?

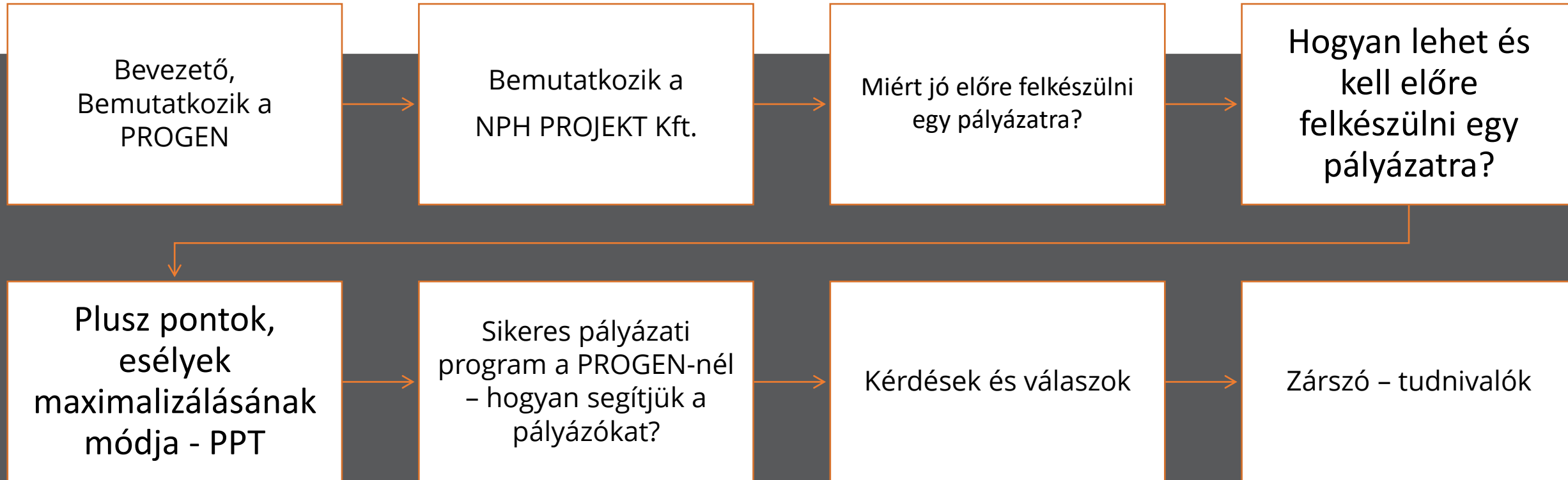
2023. május 11. | Webinár 2/3 – sikeresen lezajlott

Hogyan készítsük fel cégünket egy sikeres szoftverbeszerzési pályázatra?

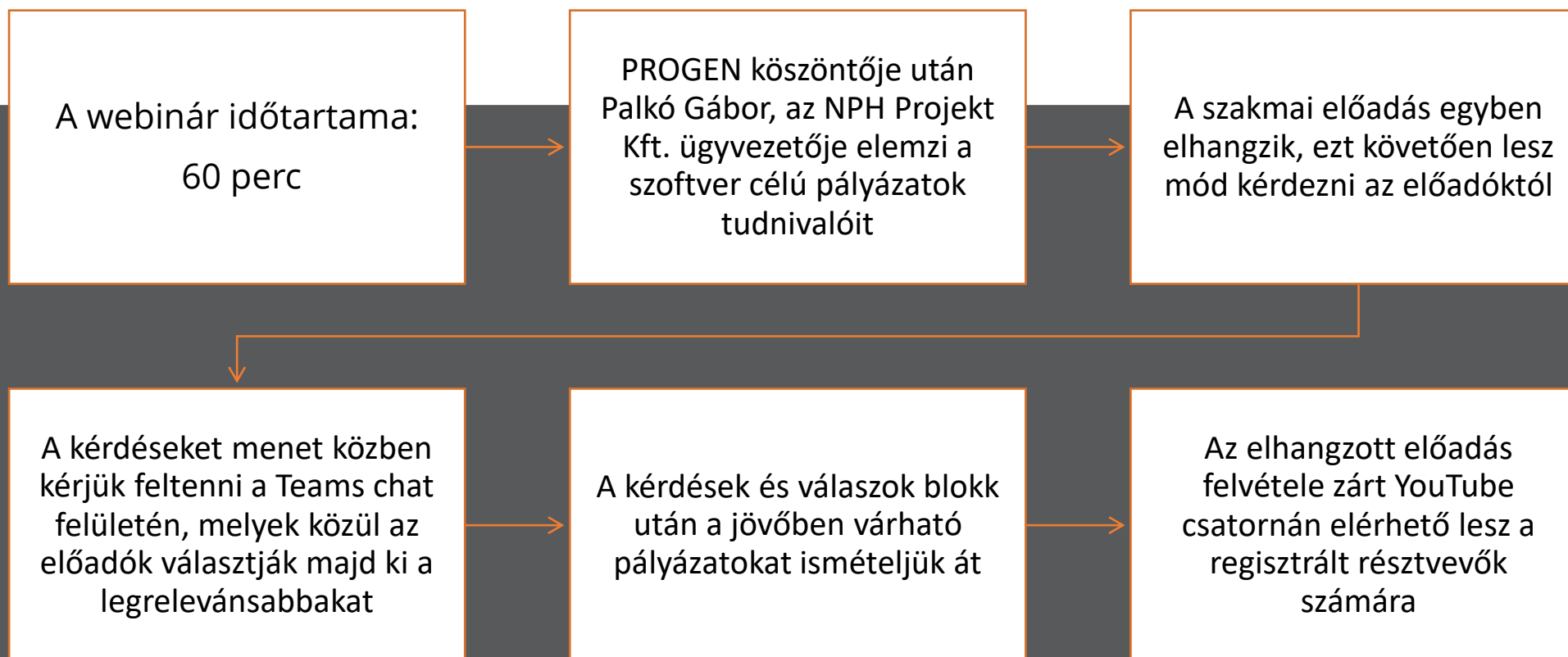
2023. május 25. | Webinár 3/3

Hogyan indítsuk be a rakétákat a kiszemelt pályázatunkra?

MENETREND



A MAI NAPPAL KAPCSOLATOS TUDNIVALÓK



A PROGEN BEMUTATÁSA

RÖVIDEN A TEVÉKENYSÉGEINKRŐL:

A PROGEN 30 ÉVES TÖRTÉNETE



1992



1998



1999



2010



2022

A PROGEN Mérnöki Fejlesztő és Szolgáltató Kft. **1992-ben alakult**, mára több mint **2000 ügyfélnél** vezette be saját fejlesztésű **Nagy Machinátor** és **sERP**a **integrált vállalatirányítási rendszereit**.

A 100%-ban magyar tulajdonú vállalat alapítói – jelenleg is a cég vezető szakemberei – büszkék arra, hogy a nemzetközi szoftverfejlesztő cégekkel is képesek felvenni a versenyt.

Kollégáink saját, 2000 nm-es irodaházunkban dolgoznak, Budapest XI. kerületében.

Négy mérnök szakember megalapítja a PROGEN-t.
Máig 100% magyar tulajdonban lévő, innovatív, rugalmas IT fejlesztő cég.

1998 óta ISO 9001 nemzetközi minőségbiztosítási szabvány szerint végezzük tevékenységünket.

1998-tól Intel partner, 1999-től Microsoft rendszer-integrátorként támogatjuk ügyfeleinket.

Magyarország első 5 ERP fejlesztőjének egyike, ERP szoftvereink a sERP

Árbevételünk a 2022-es évben meghaladta az 1,5 milliárd forintot.
Létszámunk: 100 fő.

1,5 MILLIÁRD FT ÁRBEVÉTEL | 2000 ELÉGEDETT ÜGYFÉL | 100 FŐ DOLGOZÓ

SZOLGÁLTATÁSAINK



Integrált Vállalatirányítási Rendszer

- Magyar nagyvállalatok igényeire szabva
- Átlátható, eredményes működés
- Folyamatosan bővülő ERP funkciók
- Gyors, megbízható, egyszerűen kezelhető



Integrált Ügyviteli Rendszer

- Magyar kis- és középvállaltok igényeire szabva
- Testre szabható funkcionalitás
- Rugalmas, ügyfélközpontú megközelítés
- Képes a megbízóval együtt növekedni

A PROGEN SZÁMOKBAN



1,227

PROGEN ügyfél



4,469

sERPa felhasználó



3,646

Nagy Machinátor
felhasználó



30

Év tapasztalat



ÜGYFELEINK



77 Elektronika Kft.

accenture



FOODNET ZRT.



mcmbecon



BUSINESS
Superbrands
2022



PÉNZÜGYILEG STABIL
VÁLLALKOZÁS A
DUN & BRADSTREET
MINŐSÍTÉSE ALAPJÁN

MB | MAGYAR
BRANDS
2022

HOGYAN SEGÍTI A PROGEN A PÁLYÁZÓKAT

DR. TORNAI DÁVID
üzletfejlesztési igazgató
PROGEN Kft.

LEGFONTOSABB SEGÍTSÉG AZ ELŐKÉSZÍTÉSI SZAKASZBAN – KERESKEDELMI AJÁNLAT

Amennyiben a pályázó előzetesen hozzánk fordul

- Azonnal **megkezdjük az egyeztetést** potenciális ügyfelünkkel, vezető értékesítő kollégáink állnak a rendelkezésükre,
- Ha erre igény van, már ebben a szakaszban **egyeztetünk a pályázatíró céggel**,
- Elvégezzük a szokásos **piaci igényfelmérést**, előzetes átvilágítást,
- Elkészítjük a valós igény alapján a **piaci ajánlatot**, amely valóban lefedi az ügyfél igényeit. Ez az előzetes munka még akkor is hasznos, ha a kiválasztott pályázat még sokára lesz beadható!
- **Előkészített ajánlattal** a pályázat megnyitásakor szinte **azonnal** készíthető a pályázat kompatibilis ajánlat és így indítható a **folyamat sokkal gyorsabban**.



LEGFONTOSABB SEGÍTSÉG AZ ELŐKÉSZÍTÉSI SZAKASZBAN – PROGEN DEMO

Minden pályázó számára éles DEMÓ lehetőségét biztosítunk

- A PROGEN-nél a piaci ajánlatot mindig **éles demó (mélységi termékbemutató)** előzi meg, nagy hangsúlyt fektetünk arra, hogy jövőbeli ügyfelünk biztos lehessen abban, hogy szolgáltatásaink teljes mértékben megfelelnek az igényeiknek,
- Azonnal megbizonyosodhat a pályázó arról, hogy az egyes pályázati felületen már látott üzleti területek tartalmazznak-e minden olyan **funkciót**, amelyre a pályázó **igényt** tart,
- Ezt követően már magabiztosan beadható a pályázat, hiszen értékesítő **kollégáink segítik beazonosítani** a pályázati szolgáltatói kategóriákat,
- Az előkészítés során minden ügyféligényt pontosan fel tudunk mérni, és olyan módon tudunk kapcsolatot kialakítani a pályázóval, hogy a **legideálisabb pályázati csomag** legyen összeállítható.
- Ezen felül személyesen is meggyőződhet róla, hogy a jövőben az együttműködés terén ránk biztosan számíthat a pályázó!



LEGFONTOSABB SEGÍTSÉG AZ ELŐKÉSZÍTÉSI SZAKASZBAN – EREDMÉNYVÁRÁS, BEVEZETÉS

Eredményhirdetésig eltelt idő alatt

- Beadott pályázat esetén, megoldást jelenthet az eredményhirdetésig **bérleti díjas szerződést** kötni, majd később a nyertespályázatból ezt licenszdíj vásárlássá alakítani.
- Ez mind sERPa, mind Nagy Machinátor szolgáltatásunk esetében elérhető.

Szerződéskötés során

- A kereskedelmi ajánlat úgy kerül összeállításra, hogy abból nagyon **gyorsan lehet** az online felületen **beadható** pályázatot készíteni.
- Az **implementáció** és a bevezetés során, a bevezetést végző tanácsadó kollégáink és projekt teamünk a pályázati előírásoknak teljes mértékben megfelelő dokumentációt ad át a pályázónak.
- Elszámoláshoz szükséges **dokumentáció** elkészítésében és egyéb pályázati kritériumoknak való megfelelésben is segítséget nyújtunk.
- Általában a dokumentáció alapján haladva **ellenőrzik a kivitelezést** és sok esetben gyakorlati működés közben is be kell tudni mutatni a szoftvert, melyre a pályázati forrást fordította a pályázó.

Ezért elengedhetetlen feltétel, hogy a dokumentáció megfelelő legyen.



INFORMÁCIÓSZERZÉSI CSATORNA: EGY PÉLDA

Vállalkozz Digitálisan Program



- Mindig időben, és **megfelelő formátumban** feltöltésre kerülnek az elérhető modul-csomagok a meghirdetett pályázati kiírásnak megfelelően.
- A pályázat előkészítése során különös figyelmet fordítunk arra, hogy ajánlatunk **pályázat kompatibilis** legyen.

ZÁRSZÓ

Miről is volt szó?

1. **2021-2027 ciklus sajátosságai, milyen pályázati felhívások várhatóak és milyen időrendben**

Pályázatok felépítése és kronológiája a tervezettől a projekt fenntartási jelentésig (tervezet, megjelenés, beadás, HP stb.)

Általánosságban mire lehet pályázni, mik az elszámolható költségek?

Miért kell előre felkészülni?

2. **Szoftver pályázati részről történő részletes bemutatása**

Egyes felhívások sajátosságai - Vállalkozásfejlesztési pályázatok

Szoftver kerekasztal beszélgetés

Sikeres ERP pályázati esettanulmányok

3. **Miért jó előre felkészülni egy pályázatra?**

Hogyan lehet és kell előre felkészülni egy pályázatra?

Plusz pontok, esélyek maximalizálásának módja - PPT

Sikeres pályázati program a PROGEN-nél – hogyan segítjük a pályázókat

ZÁRSZÓ

Mi követ- kezik?

Minden eddigi anyagot megküldtünk a regisztrált résztvevőknek

Az elkészült anyagból pályázati kézikönyv készül, mely letölthető formában lesz elérhető

Sok szeretettel várjuk további kérdéseiket a webinar@progen.hu címre, illetve kérjenek Díjmentes bemutatót kollégáinktól a www.progen.hu oldalon keresztül.

KÖSZÖNJÜK MEGTISZTELŐ
FIGYELMÜKET!

